

الصناعات النسيجية بين الواقع والآفاق

رمان: ضرورة التنسيق بين القطاع العام والخاص لتطوير صناعة النسيج والاستفتاء تدريجياً عن الاستيراد

قباني: تصدير منتجات مصنعة يدعم قدرتها التنافسية ويزيد من القيمة المضافة

شرباتي: بيع الأقطان والغزل بالأسعار العالمية سيحل الأزمة ويكون منطلقاً لصناعة متكاملة

العزل والنسيج والملاير في سورية عام ١٩٩٠ (١٦٦٨٣) وبلغ عام ١٩٩٦ (٢٢٨٣) ورغم هذا النمو إلا أن الحاجة تزيد من الاستثمارات لازالت قائمة لعدة أسباب -

- توفر القطن محلياً والذي يعتبر الثروة الوطنية المشجدة.
- توفر الخبرات المتوارثة لهذه الصناعة عبر عهود متتالية.
- استثمار هذه الصناعة يحقق تشغيل ٢٥٪ من القوى العاملة في القطر.
- استثمار هذه الثروة يحقق قيمة مضافة تساهل في عدة اشاعات قيمة القطن المخطط.

ما الحل؟

وفي نهاية محاضرته شامل السيد شرباتي عن الخطوات العملية التي يجب اتباعها لتحقيق التطور في هذه الصناعة والخلاص من الأزمات المتكررة التي تعترضها.

مبشياً أن ذلك يتحقق من خلال دعم كل من القطاع العام والخاص -

- تخصيص هذه الصناعة بنسب خريبية متفقتة.
- إعفاء الصناع من النشاط التصديري للحد من نحو الأسواق الخارجية.

ترويج البضائع السورية وتصديرها لدول العالم وتشكيل حلقة متكاملة بين وحدات الإنتاج تقطع دور مبادلاتها ومطافئها التجارية وبسطها المزيد من الأهمية للدور الاقتصادي -

- تشجيع الحجم الأمثل لكل وحدة صناعية للتأهيل نظراً لارتفاع هذه الصناعة بالمقايير والمواصفات -

- الترويج في الدعم والتطوير لإنشاء جامعات ومعاهد متخصصة لرؤس هذه الصناعة بالقرارات المتضمنة -

في نهاية محاضرته التي اعترضها عن القصور الآخر بهيئة الاطمان والغزل المنجزة محلياً بالأسعار العالمية لكافة القطاعات الصناعية سوف يتكاتف الصناع للاخطى صناعة قوية متمكنة، ويستطيع الأفاق قريباً أن الأسواق العالمية، ويقل كافة ثرواتها المادية والبشرية لتوجيه الاهتمامات لجوهر صناعي أكثر تطوراً.

عبدان عبد الرزاق



النسيج في القطاع العام ليس له إلى حظه وتجهيزه. وقد حظر على القطاع الخاص الاستثمار في مجال غزل القطن إلا أن كان المشروع متكاملًا (غزل - نسيج - صباغ) مما أفقد التنافس الحقيقي بين القطاعين العام والخاص وسيات القطاع الخاص معكم من قبل قطاع العام الذي يخذل أسعار مبيع الغزل والأسعار التي يبيع، ويتجه العصر الحديث التي يبيعها والقيمة التي يبيعها أيضاً لا يسمح لها بالتكسب حتى استراد مثل هذه المواد أو الاستثمار في مجالها. ناهيك عن أن بيع الشركات المنجزة للغزل للقطاع الخاص بأسعار أقل من الأسعار العالمية

والأسعار الكلفة تقرب ١٠٪ على الأقل. تقدير الأسعار العالمية، وكذلك يتم بيع النسيج للتصدير بأسعار أقل من أسعار السوق المحلي مما أدى إلى شراء الغزل للمصنعة الأجنبية وصداقتها وطبعها وتخصيصها وإعادة تصديرها إلى سورية التي غزو البضائع السورية في سورية.

مطالب مشروعة

ثم تحدث السيد قباني عن قدم الفكار والوالت النسيج وعدم استعمال القوانين الخاصة وعدم فحص البضائع على الأجهزة الفاحصة يجعلها لا تنصف بالجودة الكلية مما يؤدي لظهور نسب عالية من هبوط الانتاج لتطير معاميل الأمانة أن تعمل كليات من هبوط ينتج عنها رفع في الكلفة لذا لا بد من -

ضرورة خلال القطاع الخاص للاستثمار في قطاع الغزل والخيطوط القطنية.

بعد عرضه التشريعات التي الملوك عرضها الصناعي شرباتي التطور الذي لحق بهذا القطاع حيث بلغ عدد مصانع

مغزل عام ١٩٨٣ ومن للتوسع الوصول لتوليد مغزل هذا العام. وقد طال التطور استخدام القوى العاملة حيث بلغت الزيادة في عدد العاملين في القطاع الصناعي ١٦٦٨٣ عام ١٩٩٦ مقارنة بعام ١٩٩٠ بينما بلغت النسبة في قطاع الغزل والنسيج حوالي ١٧٥٪ ثلاث الفة ويمكن القول أن الزيادة الفعلية في عدد العاملين كانت على حساب بقية الصناعات حيث يصل العدد إلى ٢١ الف عامل عند استكمال تشغيل مشروع جبلة.

مقترحات لحل أزمة التراكم

وقال المهندس رمان لقد تقدمت المؤسسة منذ سنوات بجملة من المقترحات إلى الحكومة للمساعدة في الخروج من الأزمة كالتصاميم واعتماد الفازجبة وتحرير سعر الغزل العام وتسليمه لشركات الغزل بالأسعار العالمية والسماح ببيع الغزل القطني خارجياً بالأسعار العالمية وإنشاء مراكز تسويقية في المناطق النائية السورية والسماح ببيع الغزل لمدة ٩٠ - ١٢٠ يوماً كما يتم في بقية الدول.

أسامة إلى تعديل أنظمة الأجور وغرض رسوم جمركية على المستوردة من المواد النسيجية الصنعية التركيبية.

وفي نهاية محاضرته تحدث معاون مدير عام المؤسسة من افان الصناعة النسيجية في سورية مركزاً على وضع صنف مغزول الانتاج القطن وخطه التصنيع العالمية منه إلى عززوا ملوغا لضرورة اعادة هيكلة القطاع الصناعي وتمازج الصناعات التي يتعرض لها للقطاع الخاص.

واقع القطاع الخاص

كما إلى السيد نزار سيد قباني عضو مجلس إدارة غرفة تجارة دمشق رئيس لجنة الصناعة والعمل محاضرة حول صناعة النسيج في القطاع الخاص استهلها بأن انتاج القطن في سورية في ازدياد وبيع كامل إلى المؤسسة العامة للغزل وتسويق الاقطان لمصدر قريبة ٨٠٪ منه خاماً مطوجاً والباقي لشركات

تبايعت جميعه العلوم الاقتصادية طرح ملفاتها حول القطاع الاقتصادي والاجتماعية في سورية حيث إلى المهندس سمح رمان ونزار سيد قباني ومحمد صباغ شرباتي محاضرة الثلاثاء الاقتصادي اول امس بعد ان تغيب محاضره السيد الفزول لاسباب تجهله، علما ان هذه الظاهرة ليست الاولى، فبعد اخرجت الجمعية لمرمرة في دعوة محاضرين جدد نتيجة شوب او غياب المحاضرين.

القطاع الحكومي

أول محاضرات الندوة للمهندس سمح رمان معاون مدير عام المؤسسة النسيجية استهلها بعرض تاريخي لصناعة الغزل والنسيج في سورية وصولاً لإحداث المؤسسة عام ١٩٧٥ التي تضم شركات متخصصة بانتاج الغزل القطني وخرقة واحدة لانتاج الخيطوط الصوفية وشركة لانتاج الحرير الطبيعي و٦ شركات متكاملة تنتج الغزل والاشنة الحريرية البريكية وخرقة صبيح متضمنة لانتاج الاقمشة القطنية اصافه إلى شركتين لانتاج الاقمشة الداخلية وشركتين للملابس الجاهزة وشركة واحدة متخصصة بالسيارات وخرقة وشركة لانتاج الجوارب وخيوط النايلون، وتشكل هذه الشركات القطاع الحكومي للصناعات النسيجية.

تطور الانتاج

تحدث السيد رمان عن تطور انتاج الغزل القطني الذي بلغت الزيادة في عام ٢٠٠٠ مقارنة بعام ١٩٨٣ بنسبة ١٥٠٪ وذلك نتيجة دخول ثلاثة معاميل بطاقة ١٢ الف طن وسيريد هذه الطاقة هذا العام بنسبة ١٢٠٪ بعد دخول مشروع جبلة للانتاج الصناعي. بينما لم تتطور الطاقة الانتاجية العالمية للاقمشة منذ عام ١٩٨٣ ويطلق الامر نفسه على بقية الصناعات.

وتابع معاون مدير المؤسسة ان الفكرة التي حدثت السمت على طاولات الغزل القطني بزيادة عدد الفكارل الشركة والتي تطورت من ٩٨ الف مغزل عام ١٩٩٣ إلى ٢٧٠ الف مغزل عام ١٩٧٠ ثم إلى ١١ الف